

VÄSTSVERIGE

Gullviks söker distriktsrepresentant

Gör skillnad – bygg relationer, skapa resultat, bli en del av Gullviks

Hos Gullviks är våra distriktsrepresentanter entreprenörer.

Här driver du ditt distrikt som om det vore ditt eget företag – med frihet, ansvar och fullt stöd från Sveriges ledande rådgivare inom växtskydd. Vi söker en hungrig, driven och självgående säljare som vill skapa starka kundrelationer och vara en del av resan när vi växlar upp ytterligare i distrikten i Västsverige.

Vi är idag störst i Sverige på växtskydd och en fantastisk arbetsplats där vi bygger långsiktiga relationer och alltid finns nära våra kunder. Hos oss får du kontinuerlig vidareutbildning, marknadens bästa produkter och en arbetskultur som ger dig både frihet och ansvar.

Arbetsuppgifterna:

- Besöka befintliga och nya kunder inom distriktet
- Driva försäljning och utveckla distriktet
- Skapa kundträffar och fältvandringar
- Aktiv rådgivning i fält under säsong
- Ansvar för lager, budget och uppföljning

Vem är du?

Vi söker dig som vill utveckla affärer, skapa resultat och bygga relationer.

Du är självständig, driven och orädd – en person som älskar att träffa kunder och brinner för att göra skillnad.

Lämplig bakgrund kan vara lantmästare, agronom eller annan relevant utbildning, gärna kombinerat med praktisk erfarenhet av lantbruk.

Viktigast är din drivkraft, energi och vilja att lyckas.

■ **Placering:** Flexibel inom Västsverige. Närke, Västergötland, Dalsland, Södra Värmland.

■ **Förmåner:** Tjänstebil, kontinuerlig utbildning och stor frihet att forma ditt arbete.

■ **Frågor om tjänsten?** Kontakta Carl Christian Ryberg, Försäljningschef, 072-213 19 54, carl.ryberg@gullviks.se

■ **Skicka din ansökan senast 30 november 2025 till:** ann-christine.reimer@bernercompany.se

Observera: Vi går igenom ansökningar löpande och tjänsten kan tillsättas innan sista ansökningsdatum. Skicka därför gärna in din ansökan så snart som möjligt!

Gullviks

